



Visita ocular a negocio

Nombre del cliente: L y G Servicios Industriales

Domicilio: _____ ②

Calificación: E (Excelente) B (Buena) R (Regular) M (Mala)

1.- Vista principal del negocio _____ (R) ③

2.- Condiciones de maquinaria y equipo _____ (R) ④

3.- Recibimiento del encargado _____ (B) ⑤

4.- Inventarios de alta rotación (no obsoleto) _____ (B) ⑥

5.- Numero de empleados _____ (B) ⑦

6.- Desarrollo de la visita _____ (B) ⑧

7.- Condiciones de las instalaciones _____ (R) ⑨

8.- Sector comercial (ubicación) _____ (E) ⑩

9.- Afluencia o tráfico de clientes _____ (B) ⑪

Comentarios:

Antiguo cliente con crédito. ⑫

logro' reabrir créditos con otras

empresas. Nueva administración

y sólidos clientes.

Heemk

Lic. Dante Franco Buedi ⑬

Efectuó la visita

AUTORIZADO

Disminuyó el trabajo por mala administración,
Se quiere retomar el crédito,
Domicilio fiscal en Saltillo, solo que la
flotilla esta aquí.

Están planeando abrir una nueva oficina
El año pasado o por instabilidad no habiz
una persona de acuerdo.

Merum-infra maquiladora Siemens, Aptiv, Phinix,
El otro componentes, también en Chihuahua,
cotizan el material ya que entran a un
curso después de un semana se da el
verdadero, se esalta la compra
Se le da prioridad aquellos que ofrecen crédito

Por correo se mandan con OC, evidencia,
pdfxml, se genera contrarecibo se
envia electrónicamente y día de pago,
contabilidad 5 01 y servicios, con

- Juanita como la recepción de
contrarecibo partes
De 30-45 días - van a basket,